



(주)원동투자그룹

서울특별시 중구 서소문로 38 센트럴타워 506호 (우:04505)
Rm 506, Central Tower, 38, Seosomunno, Jung-gu,
Seoul, Korea (Postal Code : 04505)
T_+82-70-7017-2601 F_+82-2-365-9979
www.fareastinvest.com

상하이(上海)

上海市浦东新区世纪大道1168号东方金融广场A座1003室 (200122)
Rm1003, Block A, Oriental Financial Plaza,
Property Management Center, No.1168 Century
Avenue, Pudong, Shanghai, P.R.China (Postal Code : 200122)
T_+86-21-5877-5677, 7582 / +82-70-7017-8930 F_+86-21-5877-7580

베이징(北京)

北京市朝阳区霄云路 36号国航大厦 1009室 (100027)
Rm1009, Air China Plaza, No.36 Xiao Yun Rd., Chaoyang District,
Beijing, P.R.China (Postal Code : 100027)
T_+86-10-8447-5773 / +82-70-7017-8931 F_+86-10-8447-5318

선전 / 동관(深圳 / 东莞)

广东省东莞市黄江镇大冚村风湖路 (523750)
Fenghu Rd., Huangjiang Town, Dongguan City, Guangdong,
P.R. China (Postal Code : 523750)
T_+86-769-8366-9610 (ext.101) F_+86-769-8363-0182





C

MESSAGE

인사말

(주)원동투자그룹은 20년 이상 중국 현지에서 경험을 쌓은 무역전문가들이 모인 집단으로 오직 고객의 성공을 위한 최상의 중국 전문 무역 대행 및 컨설팅 서비스를 제공합니다.

A Letter from the Chairman
대표이사 전 병우



2004년 7월 설립 이래 (주)원동투자그룹은 한국의 대기업뿐 만 아니라 중소기업진흥공단, 중소기업청 등과 협력하여 한국의 여러 중소기업이 중국에서 안정적으로 사업을 진행할 수 있도록 함께 힘쓰고 있습니다. 동시에 중국의 국·민영기업들의 한국 투자 유치를 위해서도 꾸준히 노력하고 있습니다.

법무법인 세종과 2005년 3월 합작투자 설립한 세종(북경)투자 자문유한공사(世宗(北京)投資諮詢有限公司)에서는 한국 기업의 중국 진출 및 중국 현지에서의 기업 경영에 대한 종합적인 컨설팅 서비스를 제공하고 있습니다.

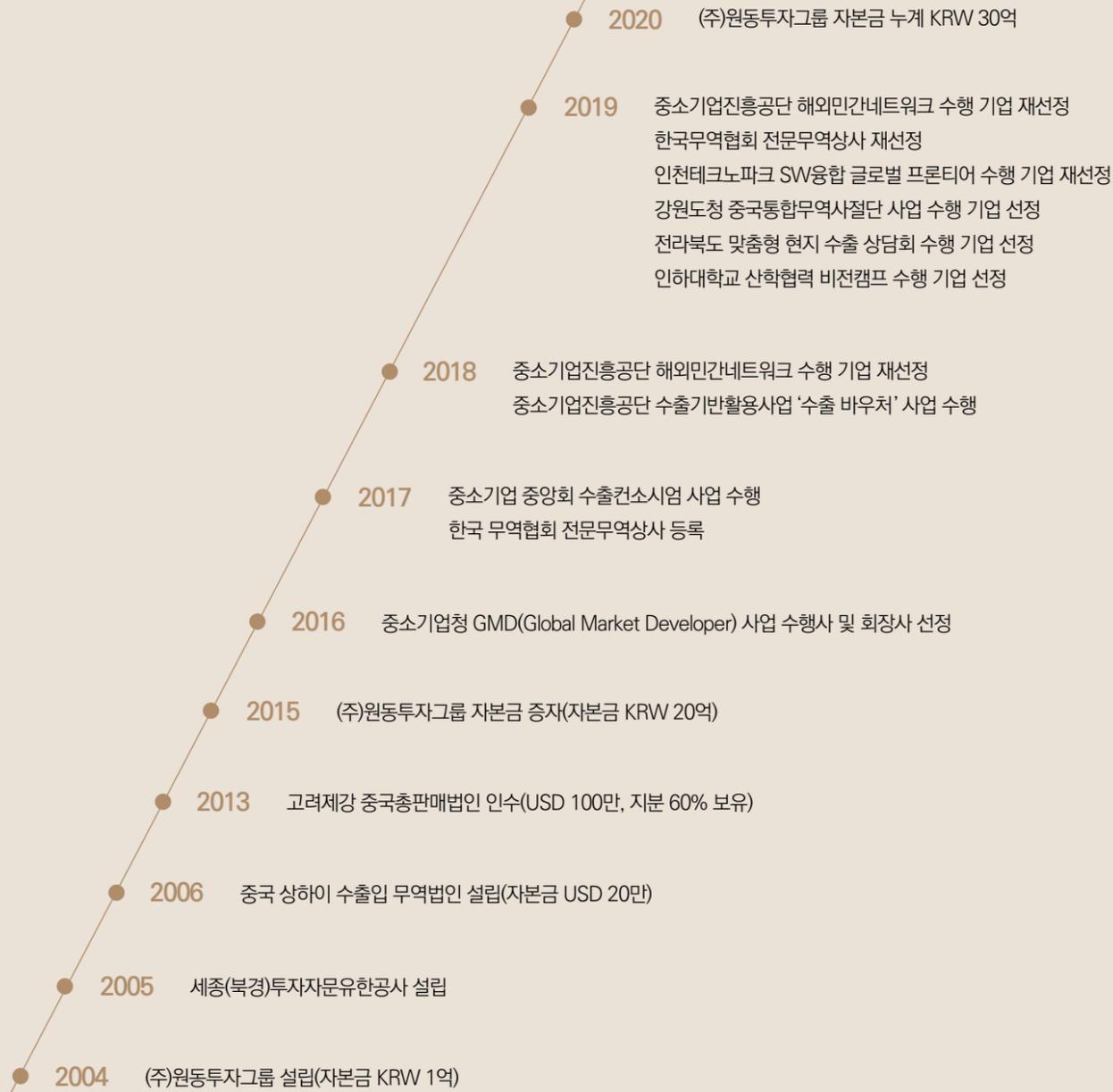
또한 2006년 설립한 상해 지사(发亿特国际贸易上海有限公司)는 한국 기업의 중국 판로 개척 및 시장 진출 등 전문적인 수·출입 무역 및 컨설팅 서비스를 제공하고 있습니다.

향후 한국 기업의 성장 동력은 중국 내수 시장 진출에 있으며, 더욱 전략적인 시장 접근이 요청되고 있습니다.

(주)원동투자그룹은 고객의 성공을 위해 앞으로도 끊임없이 도전할 것이며, 지속적으로 신뢰받는 기업이 되도록 최선의 노력을 다 할 것을 약속드립니다.

HISTORY

연혁



CORE COMPETENCY

핵심역량



ORGANIZATION

조직도

	서울(본사) 사업 기획 / 경영관리		· 매출 240억 · 수출 무역 대행 · 중국 기업 한국 시장 진출 지원 · 중소벤처기업진흥공단, 무역협회 등 정부 사업 수행
	상하이 법인 (지사)	고려제강(중국) 상하이 무역법인	· 무역 / 판매 · 연매출 : 3억 USD · 제 품 : 스틸 코드, 로프, 비드와이어, 자동차 부품
		(주)원동투자그룹 상하이 법인	· 중국 시장조사 · 마케팅 지원 · 바이어 발굴 및 매칭 · 수출 무역 대행 · 전시 박람회 지원
	베이징 법인 (지사)		· 투자 / 법률 자문 인허가 자문 · 공장 설립 가이드 지원 / 법인 설립 컨설팅 · 특허, 상표, 지재권 등록 지원
선전(동관) 사무소		· 통관, 해관 등 물류 수출 지원	
고문단			

지역별 직원 구성 서울 [首尔] : 10인 | 상하이 [上海] : 60인 | 베이징 [北京] : 10인 | 선전 [深圳]·동관 [东莞] : 6인 | 고문단 : 10인

SERVICE

지원 서비스

국내 기업의 중국 시장 진출(수출)을 위하여 기업의 사업 현황 및 제품 및 서비스 사양, 진출 계획 등 기업에 대한 충분한 이해를 기반으로 참여 기업의 성공적인 중국 시장 진출을 위한 전략 수립을 지원합니다.



01

- 기업 현황 파악
- 기술, 산업 분석
- 핵심 역량 파악



02

- 기업 분석 요약
- 컨설팅 계획 수립
- 정부 지원 사업 연계 방안 수립



03

- 컨설팅 진행
- 전략 로드맵 수립



04

- 종합 보고
- 만족도 및 피드백 사후 관리

FAR EAST BUSINESS NETWORK



- (주)원동투자그룹
- 고려제강 중국 무역법인
- 세종(북경) 투자자문 원동투자(베이징)

서비스 운영 내용

맞춤형 중국 진출 지원을 위한 중국에 특화된 경영 전략, 법률 노무에 대한 전문성과 수행 경험을 바탕으로 현지 진출을 희망하는 기업에게 one-stop service를 제공하고 있습니다.

경영전략

계획

- 시장 환경 분석
- 경쟁 환경 분석
- 현지 고객 수요 분석
- 시장 진출 타당성 분석

실행

- 투자 및 사업 진출 전략 로드맵 수립
- 바이어 발굴-매칭
- 마케팅 전략 수립
- 유통 전략 수립
- 투자 지역 및 구도 설계

운영

- 투자-진출 실행 지원
- 상품 현지화 자문
- 전시회 참가 지원
- 온-오프라인 입점 지원
- 바이어 초청 상담
- 투자 및 진출 관리

EXIT

- 구조 조정 전략 자문
- 합병, 분할 사업 양도
- EXIT(청산) 전략 자문

법률노무

계획

- 투자-진출 계획에 따른 정책 및 법률 분석
- 사업 모델 수립에 대한 법적 검토 및 자문
- 인허가 취득 자문 및 대행

실행

- 현지 법인 설립 자문 및 대행
- 합자-합작 투자 계약 법률 검토
- 인허가 자문 및 대행
- 상표권 등록 자문
- M&A 법률 자문

운영

- 노동법 및 취업 규칙 자문
- 지적재산권 분쟁 관련 대응 방안 자문
- 현지 조직 변경 자문
- 거래 협상 법률 지원

EXIT

- 구조 조정에 대한 법률 자문
- 기업 매각-청산에 대한 법률 자문

중국 협력 기업



국내 협력 기관



PERFORMANCE

수행실적

수출 / 무역 컨설팅 수행 실적

연번	사업명	사업 내용	사업기간	발주처
2016 - 현재	수출바우처	한국 중소기업 중국 전시회 / 행사 / 해외 판매 지원	연 2회 1년 지원	중소기업진흥공단
	해외지사화사업	한국 중소기업 중국 전시회 / 행사 / 해외 판매 지원	연 2회 2년 지원	중소기업진흥공단
	전문무역상사 매칭 상담회	한국 중소기업 제품 중국 글로벌 마켓 진출 지원	연 5회 상시 지원	한국무역협회
2020	B2B 전시 판매 교역장 입점 사업	중국 보세구역 B2B 온-오프라인 판매 지원	2020. 05 - 2020. 12	대전 경제통상진흥원
	글로벌 판로 개척 및 마케터 연계 지원 사업	맞춤형 중국 진출 컨설팅 지원	2020. 05 - 2020. 10	(재)인천테크노파크
	초기 창업 패키지	초기 창업 기업 해외 판로 개척 지원	2020. 05 - 2020. 10	인하대학교
	청년 창업 해외 현장 학습	청년 창업인 한중 산학 협력 학습 프로그램 운영	2020. 10 - 2020. 12	인하대학교
2019	강원도 중국 통합 무역사절단	강원도 소재 중소기업 중국 기업 방문 및 상담회 개최	2019. 09 - 2019. 11	강원도 경제통상진흥원
	전라북도 맞춤형 해외 수출 상담회	전라북도 소재 중소기업 중국 기업 방문 및 상담회 개최	2019. 10 - 2019. 12	전라북도 경제통상진흥원
	Creative Changer 해외 비전 캠프	인하대학교 학부생 중국 해외 연수 교육 및 기업 탐방	2019. 11 - 2020. 01	인하대학교
	SW융합 글로벌 프론티어 마케팅 지원 사업	맞춤형 중국 진출 컨설팅 지원	2019. 11 - 2020. 05	(재)인천테크노파크
	원동투자그룹 K뷰티 상담회	중국 화장품 유통기업 한국 방문 상담회 개최	2019. 09 - 2019. 10	(주)원동투자그룹
2018	중국 산동성 특색브랜드 발표회	한국 중소기업 중국 현지 브랜드 발표회 및 바이어 매칭 지원	2019. 10 - 2019. 12	(주)원동투자그룹 중국 산동성화장품협회
	경기자동차수출컨소시엄 (베이징, 텐진)	한국 중소기업 중국 기업 방문 및 상담회 개최 중국 기업 한국 방문 및 상담회 개최	2017. 08 - 2018. 02	(사)중소기업융합경기연합회
2016	GMD(Global Market Developer)	GMD 회장사 / 한국 중소기업 중국 마케팅 및 수출 업무 지원	2016. 03 - 2018. 03	중소기업청

MEMBER

구성원

PRESIDENT	대표이사 전 병 우	· 한국외국어대학교 중국어과 학사 · 前 (주)대우그룹 중국 대표 및 베이징, 상하이, 타이완 지사장 · 現 세종(북경) 투자자문유한공사 이사장 겸 총경리 · 現 고려제강 중국무역법인 동사장
SEOUL Office	부 사 장 권 태 진	· 고려대학교 경영학과 학사 · 前 (주)대우인터내셔널중국 지남 / 텐진 운수법인장, 감사팀장 · 現 (주)원동투자그룹 관리 및 총괄 · 現 세종(북경) 투자자문유한공사 부총경리
	이 사 김 병 수	· 성균관대학교 중어중문학과 학사 · 前 포스코대우 해외사업팀 및 금속본부 · 前 포스코대우 상하이 / 다롄 지사장 · 前 포스코대우 철강본부 팀장 · 現 (주)원동투자그룹 무역 및 컨설팅(서울)
	부 장 전 영 지	· 이화여자대학교 중어중문학과 학사 · 前 HUAWAI(Korea) Technologies, PR Manager · 現 (주)원동투자그룹 컨설팅(서울)
SHANGHAI Branch	부 사 장 이 재 혁	· 서울대학교 영어영문학과 학사 · 미국 Boston University EMBA · 前 (주)대우 기획조정실, (주)대우 모스크바 주재원 (주)대우인터내셔널 요하네스버그 지사장 · 現 (주)원동투자그룹 영업총괄 · 現 고려제강 중국무역법인 총경리
	전 무 박 한 철	· 고려대학교 정치외교학과 학사 · 前 (주)대우 베이징 지사 근무, (주)대우종합기계 중국 엔타이법인 영업부장 베이징, 충칭, 청두 지사장 · 前 (주)두산인프라코어 선양 / 시안 지사장 및 랴오닝 / 신장 법인장 · 現 (주)원동투자그룹 상하이법인 총경리
BEIJING Branch	전 무 차 영 서	· 국립대만대학 국제무역학과 학사 · 前 (주)대우 베이징 지사, 대우자동차 베이징 지사 근무 대우(중국)유한공사 부총경리 · 現 (주)원동투자그룹 홍콩법인 총경리, 세종(북경) 투자자문유한공사 총경리
	이 사 李芳(Li Fang)	· 북경화공대학 화학자동차학과 학사 · 미국 University of Michigan, Business School Global MBA · 前 (주)대우 베이징 지사 화학부 근무, (주)대우차이나 부총경리 · 現 세종(북경) 투자자문유한공사 부총경리
DONGGUAN Branch	상 무 이 영 훈	· 고려대학교 기계공학과 학사 · 前 (주)대우중공업 상하이 / 쿤밍 / 샤먼 지사장, 두산인프라코어 기획조정실 · 現 고려제강 KISTRON 총경리

MEDIA

언론사 자료

ECONOMYChosun

<커버스토리>

[전문가 인터뷰 2] 전병우 원동투자그룹 대표

“중국서 고문단 잘 활용하는 게 현지화 전략의 초석”

중국에서 우리 기업의 현주소는 어떤가.

“사면초가의 어려움에 빠졌다. 같이 경쟁하기엔 중국 기업이 너무 커져 버렸기 때문이다. 기술력도 과거와 달리 우리보다 앞선 분야가 적지 않다. 거대한 중국 시장을 보고 몰릴 듯이 몰려온 외국 기업을 중국 정부가 잘 이용했다. 때로는 잘 봐주는 척하다가도 사업 허가를 가지고 애플 먹이기도 하는 사이, 알게 모르게 앞선 기술을 흡수하며 무섭게 성장했다. 더 무서운 건 중국 주요 기업은 아직 거의 예외 없이 창업 1세대가 이끌고 있다는 점이다. 따라서 도전정신이 충분하다. 그런데 우리 기업은 3~4세대로 내려오면서 창업정신이 많이 약해졌다. IMF 경제위기(아시아 외환위기) 이후 기업들이 기술 투자를 늘리기보다 쉬운 길만 가려 하는 사이 국가 경쟁력은 바닥을 향하고 있다.”

277호 2018년 12월 03일

서울경제



[서울경제 TV] 중기 수출 침병 GMD를 만나다... 원동투자그룹

“해외 시장에서 수출 노하우와 인적 네트워크를 바탕으로 사업을 하면서 해외 진출을 고민하는 우리 중소기업들을 돕는 기업이 있습니다. 글로벌 시장 개척 전문기업 (Global Market Developer-GMD)...”

2017년 06월 05일

서울경제

2016년 10월 11일 화요일

중기 수출확대 GMD가 된다 <1> 원동투자그룹

“31년 영업 노하우로 유망 중기 中 진출 도울 것”

우수한 상품성 제조에도 중소기업들이 혼자서 수출 관리를 계획하기는 쉽지 않다. 통번역과 해외 인증, 박람회 참가 등 수출지원사업이 시행되고는 있으나 지천 대량 기업의 수출 가능성과 수출 역량을 공공기관이 결정한다는 점에서 맞춤형 지원이 이뤄지기엔 한계가 있다. 중소기업들은 이 같은 문제를 해결하기 위해 민간의 전문성을 활용해 중소·중견기업의 수출을 돕는 글로벌 시장개척 전문기업(GMD) 사업을 올해부터 시작했다. GMD는 새로운 시장 개척과 유망 품목 발굴, 유통채널 분석, 컨설팅 지원, 통관·배송, 사후관리에 이르기까지 수출 모든 과정에 걸쳐 통합 지원하는 수출전문회사를 뜻한다. 이에 서울경제신문은 해외 각 지역에 특화된 GMD를 소개하는 시리즈를 6회에 걸쳐 게재한다.

중기청 GMD 사업 참여로
업체 발굴 시간·비용 절약
신뢰도 제고 효과까지 누리

유아·예전·생활용품 업체 등
유망 소비재 기업 진출 지원

”



과 과한 거래조건 유통 조직과 연계해 성과를 높여나간다는 계획이다.

전 대표는 “한국 수출의 역사는 1962년 수출진흥법 제정으로 시작됐다. 당시 수출의 비중이 10%에 불과했던 한국이 수출 의존도가 30%에 육박하는 나라로 성장했다. 수출 의존도가 높아진 만큼 수출 지원 정책도 강화됐다. 올해는 총 50개사의 GMD를 선발해 수출 시장 다변화를 위해 국가와 시장의 특성에 맞는 전문 GMD를 육성한다는 계획이다.”

옛 대우그룹 해외 영업부에서 일하던 직원들이 모여있는 원동투자그룹은 중소기업들의 중국 진출을 집중적으로 지원한다. 전병우(사진) 원동투자그룹 대표는 31년 동안 중국 영업을 전문으로 해온 베테랑으로 한국 기업들의 안전한 중국 시장 진입을 위해 힘쓰고 있다. 전 대표는 “우리나라 경제 발전을 위해 그동안 대기업들이 맡은 역할에 대해서는 우리 임원들 모두 대기업 출신이기에 어느 누구보다도 잘 알고 있지만 최근 경제상황이 변화되고 있다”며 “어제는 중소기업들이 팔

팔이 세계 시장에 진출해야 할 시기가 될 것 같다”고 말했다. 원동투자그룹은 중국 상하이와 베이징에 자사를 운영한다. 한국의 화학 제품과 자동차 부품 등을 중국으로 수출하고 있으며 역으로 화장품과 배스킷볼, 불명석화 등 중국 기업들의 한국 시장 진입도 돕고 있다. 상하이 자사는 한국 고려제강과 합작해 투자한 법인으로 약 50명의 직원들이 중국 내수 판매를 책임지고 베이징 자사는 새중방주법인

과 합작해 세운 법인으로 10명의 직원이 중국 변호사와 함께 일하고 있다. 중기청 GMD 사업에 참여하면서 중국 무역업을 주로 하는 원동투자그룹도 새로운 기회를 얻게 됐다. 중소기업청에서 우수한 국내 제조업체들을 선발해 후원에 주는 과정 덕분에 책임만 맡게 된다는 데 소요되는 시간과 비용을 절감하게 됐기 때문이다. 업무 효율이 높아진 것 뿐만 아니라 정부 사업의 파트

나가 돼 지원받는 업체로 선정되면서 중국 시장에서의 신뢰도가 크게 한자에서 사업할 때 유리한 측면이 생겼다. 중기청에서 추천받은 기업 가운데 수출 가능성에 따라 GMD가 직접 지원 회사를 선정할 수 있는 점도 매력적이다. 이에 따라 원동투자그룹은 자체적으로 중국 시장을 파악해 중국 소비자에게 인기가 높은 유아, 예전, 생활용품 업체 등을 선대했다. 중국에서의 오랜 경험

중소기업청은 GMD로 선정된 업체에 해외 시장개척비용을 지원하고 관계 기업과 공동으로 해외 전시회 참가 등을 지원한다. 올해는 총 50개사의 GMD를 선발해 수출 시장 다변화를 위해 국가와 시장의 특성에 맞는 전문 GMD를 육성한다는 계획이다. /박우연기자 rice89@csdnv.com